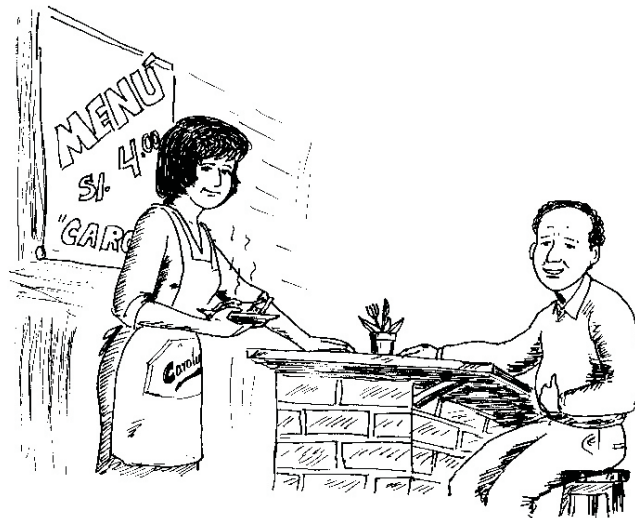


El trabajo es un derecho y un deber ciudadano

(Parte II)

1. Escucha atentamente.



**Los pequeños negocios son fuente
de trabajo**

***Muchas personas, en su mayoría mujeres realizan
negocios para completar el ingreso familiar.
Así, ellas demuestran gran capacidad para :***

- * Resolver problemas económicos.
- * Utilizar al máximo los pocos recursos con los que cuentan.
- * Mejorar la calidad de vida de sus familias.

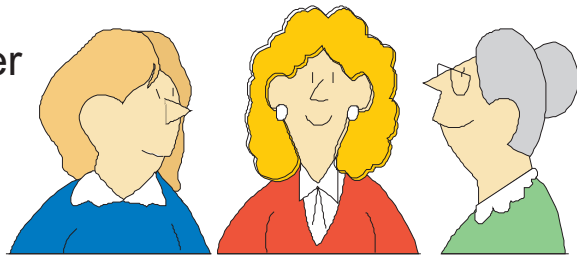


Los negocios deben responder a una demanda del mercado

Hay que descubrir en el mercado las nuevas necesidades de la gente .

Toda persona que quiere tener un negocio debe saber que:

a) Hay que “observar” para ver y oír las necesidades del mercado.



b) Hay que estar atenta a lo que el mercado “diga” para iniciar un buen negocio.



c) Hay que estar atenta a lo que pide el mercado para “lanzar” un producto que guste a los clientes.



d) Antes de empezar un negocio debemos saber a quién le vamos a vender y dónde lo vamos a hacer .

Hacer un negocio significa competir

Para poner un negocio tenemos que saber:

1. ¿ Quiénes son nuestros competidores?
2. ¿ Cuántos son ?
3. ¿ Qué venden ?
4. ¿ Cómo venden ?
5. ¿ A cuánto venden ?
6. ¿ Dónde están ?
7. ¿ Cuáles son sus puntos fuertes y débiles ?

Responder a todas estas preguntas es hacer el **Estudio de Mercado.**

¿ Sabes por qué te compran tus clientes?



- * Por la calidad de tus productos.
- * Por la variedad de tus productos.
- * Por tus precios.

Estas son las **ventajas competitivas** que tiene tu negocio.



Recuerda estas recomendaciones para tu negocio

- 🔔 Recuerda que estas prestando un servicio a personas que se merecen respeto.
- 🔔 Debes ser honesto(a) en todo momento.
- 🔔 Atiende bien y con amabilidad a tus clientes.
- 🔔 Ahorra para invertir y hacer crecer tu negocio.



Hazlo TÚ mismo

Haz un “estudio de mercado” en tu zona y responde:

a) ¿Qué negocios crees que pueden resaltar en tu barrio?

b) ¿Qué otras ventajas competitivas crees que debe tener un negocio?
