

Pasito a paso se avanza



I. Escucha con atención:



Acuérdate :

Tienes que observar la situación, el ambiente, para elegir la mejor alternativa de acción e identificar con precisión las tareas para su ejecución.

Para hacer un proyecto de negocio:

1) **¿ Qué hacer?**

Darle un nombre al proyecto, decir de qué se trata y a qué se dedica, tiene que ser breve y que exprese una idea clara.

2) **¿ Dónde hacer ?**

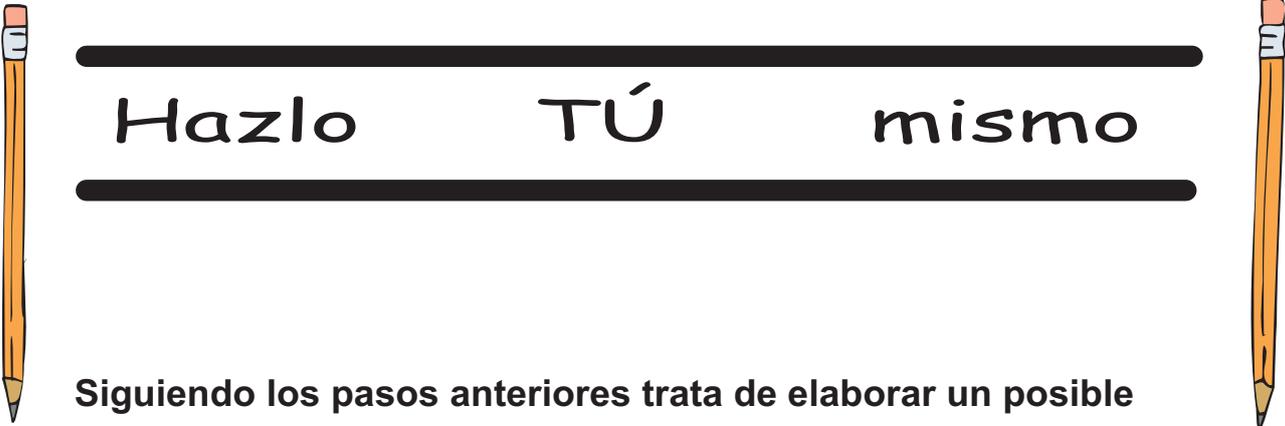
Buscar un lugar donde funcione el proyecto (local, puesto, etc).

- 3) **¿Por qué ?** Qué razones hay para llevar a cabo el proyecto. Se pueden explicar también los antecedentes y la importancia que motiva este proyecto, sus beneficios, ventajas , desventajas y limitaciones.
- 4) **¿Para qué ?** Buscar saber ¿qué deseamos conseguir con el proyecto?
- 5) **¿Cómo hacer ?** Buscar las acciones más apropiadas para que el proyecto se realice, es decir, los pasos que se van a seguir para alcanzar nuestros objetivos.
- 6) **¿Cuándo hacerlo?** Es el momento en que se tiene que realizar diferentes actividades para sacar adelante el proyecto (fechas, plazos).
- 7) **¿Cuánto ?** Con esta pregunta se trata de saber con cuanto dinero contamos para iniciar el proyecto, es decir, el presupuesto.
- 8) **¿Con qué ?** Indicar y describir los recursos materiales necesarios para llevar a cabo el proyecto, o sea, los equipos, maquinarias y otros.
- 9) **¿Con quién ?** Cuantas personas se necesitan para llevar a cabo el proyecto y el puesto que le corresponde a cada una (sus funciones, etc.)
- 10) **¿Cómo se desarrolla?** Saber cómo se va a dirigir el proyecto o negocio.
- 11) **¿Qué tan bien se ha hecho?** Saber qué hicimos bien y qué hicimos mal, pero sobre todo encontrar soluciones.



...y no te olvides :

El reconocimiento del mercado y la comercialización de un producto , debe tener como objetivo , identificar a los posibles clientes , consumidores , usuarios o beneficiarios , para saber la demanda y ubicar nuestro negocio .



Hazlo TÚ mismo

Siguiendo los pasos anteriores trata de elaborar un posible proyecto de negocio. Y escríbelo en tu cuaderno.

Pasito a paso , se avanza .